



**PAYOM**  
Mit Skills zum Erfolg

### **3. Chief Marketing and PR Manager (CMPRM)**

**Personality 2.0: Ein Persönlichkeitsentwickler stellt sich digital auf. Dafür wird ein Chief Marketing und PR Manager\*In für Berlin gesucht.**

Wir suchen zum 01.10.2022 ein CDDM (m/w/d) in Vollzeit für unser Unternehmen. Die PAYOM GmbH ist digitales, auf nachhaltige Persönlichkeitsentwicklung spezialisiert, mit Schwerpunkten in Digitalbildung und Gesundheitsprävention und mit Sitz in Berlin.

#### **Marketing framework**

##### Zusammenfassung

Gefällt Ihnen die Idee, an Diensten zu arbeiten, die von Millionen leidenschaftlicher Menschen auf der ganzen Welt genutzt werden? Wir suchen eine dynamische, hochmotivierte Persönlichkeit, die sich uns anschließt, um das Persönlichkeitsentwicklung-Geschäft in Deutschland voranzutreiben. Dies bedeutet die Entwicklung von Programmen und Strategien zur Förderung der Akzeptanz und Nutzung, die Identifizierung von Wegen zur Verbesserung des Kundenerlebnisses und die Entwicklung von Wachstumshebeln, die zur Steigerung des Umsatzes beitragen. Sie werden auch die Stimme unserer Kunden in Deutschland sein und ihre Bedürfnisse mit verschiedenen internen Teams, einschließlich der Redaktion zusammentragen.

Stellen Sie sich vor, was Sie hier tun könnten. Bei PAYOM können kreative Ideen sehr schnell zu wunderbaren Produkten, Dienstleistungen und Kundenerlebnissen werden. Bringen Sie Leidenschaft und Hingabe in Ihren Job ein und es ist nicht abzusehen, was Sie erreichen könnten.

##### Beschreibung

- Helfen Sie mit, Wachstumschancen für PAYOM / Dr. Skills zu identifizieren und voranzutreiben
- Entwickeln Sie ein tiefes Verständnis der Persönlichkeitsentwicklung in der digitalen Wirtschaft.
- Kundenbedürfnisse erkennen und für sie eintreten
- Seien Sie die Stimme der lokalen Kultur und geben Sie Feedback an Redaktionen, um dies inhaltlich auch Entscheidungen widerzuspiegeln
- Enge Zusammenarbeit mit den verschiedenen Teams, um das Kundenerlebnis und die redaktionellen Inhalte für Dr. Skills zu verbessern
- Arbeiten Sie mit dem zentralen Team zusammen, um wirkungsvolle Partnerschaftsmöglichkeiten zu fördern
- Helfen Sie bei der Entwicklung und Zusammenarbeit an Programmen, die dem Unternehmen helfen, Wachstum zu erzielen und die Kundenakquise zu verbessern, reduzieren Sie die Abwanderung und fördern Sie die Mitglieder- und Kundenbindung.

## Schlüsselqualifikationen

- Leidenschaft für Gesundheitsprävention und Bildungsdienstleistungen, sowie mobile Technologien.
- Ausgeprägte Kenntnisse der Fitness-, Wellness und Ernährungsdienstleistungslandschaft
- Gutes Verständnis und idealerweise Erfahrung mit wachsenden Abonnementgeschäften
- Fähigkeit, mehrere Projekte unter strengen Fristen erfolgreich zu organisieren, zu priorisieren und durchzuführen
- Erfahrung im Umgang mit beschleunigten Zeitplänen und der Verschiebung von Ergebnissen - während Sie in der Lage sind, Prioritäten zu setzen,
- Kompromisse kommunizieren und Teams auf Kurs halten
- Exzellente Kommunikation (schriftlich und mündlich), funktionsübergreifende Zusammenarbeit und Planungsgeschick mit Liebe zum Detail
- Eine natürliche Fähigkeit, Daten in Erkenntnisse zu übersetzen, mit der Fähigkeit, basierend auf diesen Erkenntnissen neue Strategien zu beeinflussen.
- Idealerweise Erfahrung und Erfahrung in der Arbeit mit wichtigen Geschäftsfunktionen, einschließlich: Geschäftsentwicklung, Partnerschaftsmanagement, Produktmanagement, Managementberatung oder Geschäftsanalyse.
- Sie sind ein Draufgänger und haben eine Selbststarter-Einstellung mit hoher Lern- und Erfolgsinitiative.
- Sie streben danach, Ergebnisse zu erzielen, indem Sie sowohl selbstständig als auch im Team arbeiten.
- Eine Erfolgsgeschichte bei der Entwicklung und Bereitstellung phänomenaler Präsentationen für große und kleine Gruppen, einschließlich Führungsteams.
- Exzellente Skills im Projektmanagement mit fließenden Kenntnissen in Apple, Microsoft und Google ProduktivitätsApps sind ebenfalls wichtige Attribute, um in der Rolle erfolgreich zu sein.

## Ausbildung und Erfahrung

- Abgeschlossene Ausbildung in einem relevanten Bereich wünschenswert, aber Kandidaten mit allen Bildungshintergründen sind ermutigt sich zu bewerben

## Zusätzliche Anforderungen

- Fließendes Deutsch und Englisch. Bevorzugt wird diese Position in Berlin.

Wenn das interessant für dich klingt und du mehr über die Rolle erfahren möchtest, bewirb dich bitte mit deinem aktuellen CV. Bitte senden Sie zusätzlich zu Ihrer Bewerbungsunterlagen (Anschreiben inkl. Gehaltsvorstellung, zukunftsorientierten Lebenslauf, Qualifikationen und Zeugnisse) auch per E-Mail an [payom@payom.com](mailto:payom@payom.com)

Bei Fragen auch zu anderen Positionen kannst du dich gerne an Herrn Sammy Payom wenden.

Stand: Juli 2022

**PAYOM GmbH**  
**Gesellschaft für Persönlichkeitsentwicklung**  
Zugelassener Träger nach AZAV



Partner der 